

MENTALIDAD INTRAEMPREENDEDORA

- 8 horas: 2 sesiones de 4 horas (14:30 - 18:30 horas)
- Formación por aula virtual - videoconferencia en directo.
- En directo (Formador / Participantes)

Con ejercicios prácticos de pensar, actuar, asimilar



26 y 27 / Septiembre / 2023



MENTALIDAD INTRAEMPREENDEDORA

OBJETIVOS ESTABLECIDOS

- Ser intraemprendedor de un modo sencillo, básico e impactante.
- Tener 100% de claridad de que es lo importante realizar y lo que no.
- Saber transmitir el valor que aporta tus servicios y productos a tu público objetivo.
- Ser intraemprendedor a través de tus características, atributos y potencialidades.
- Crear percepciones y emociones positivas en la mente de tu cliente objetivo.
- Tener claro que no es lo mismo ser empleado que intraemprendedor.

METODOLOGÍA

- ➔ Acción formativa virtual práctica, útil, concreta, dinámica y participativa.
- ➔ Enfocada a la firme asimilación y aprendizaje de conceptos claros y a su utilidad y aplicación inmediata en el entorno de trabajo.
- ➔ *“Improving on the job”*: **Ejercicios prácticos para pensar, actuar y aprender.**

MENTALIDAD INTRAEMPREENDEDORA

CONTENIDOS (MÓDULO 8 horas)

1. DIFERENCIAS ENTRE INTRAEMPREENDEDOR y EMPLEADO

- Creación de demanda vs. Hacer tareas
- Satisfacer necesidades vs. Realizar trabajo
- Pensar, actuar, revisar vs. Trabajar mucho
- Estrategia vs. Operativa

2. HAZTE CONOCER

- Herramientas para hacerte conocer
- Acciones para hacerte conocer

3. EXPLICA TU PROYECTO PROPIO

- Aspectos clave
- Preguntas a tener en cuenta
- Las 3 reglas de oro de una buena presentación
- Estructura de una buena presentación
- Hablando con otras personas

4. CÓMO POSICIONARTE

- Mira hacia el horizonte lejano
- Personaliza tu posicionamiento
- Mensaje muy claro
- Consejos de un buen posicionamiento

5. PLAN DE NEGOCIO: MÁXIMA CLARIDAD

- Aspectos clave
- El plan de negocio

6. PROMOCIÓN DE TUS PRODUCTOS y SERVICIOS

- **"Vendo, luego existo" vs. "Pienso, luego existo"**
- Busca a los más influyentes
- Que hacer cuando te rechazan
- Generar beneficios continuos

7. OBJETIVOS y RESULTADOS vs. FUNCIONES y TAREAS

- Objetivos a alcanzar
- Saber orientarse a las tareas precisas
- Hábitos de practicar, errar y corregir

8. FINALIZACIÓN SATISFACTORIA

- Cumplimiento de todo lo planificado
- **Fecha finalización ≠ Fecha de entrega**
- Expectativas y satisfacción del cliente

9. EJERCICIOS, APRENDIZAJE y PLANES DE ACCIÓN



Información e Inscripciones

INFORMACIÓN

- ➔ Dirigidos a: Directores de departamento, jefes de equipos, responsables de proyectos, personal técnico, administrativo y de staff.
- ➔ Fechas y horarios: 26 y 27 Septiembre 2023 / 14:30 - 18:30 h. (2 sesiones de 4 horas)
- ➔ Formato: Formación por aula virtual - videoconferencia en directo (*Formador / Participantes*)
- ➔ Precio de inscripción: 410 € (Incluye: participación en la formación, ejercicios prácticos, autoevaluación final, documentación y certificado de participación). 10% de descuento en la inscripción de otra persona y sucesivas en la misma convocatoria.
- ➔ Forma de pago: Deberá efectuarse mediante transferencia bancaria al nº CC: 2100-4430-12-1300479679; IBAN ES29-2100-4430-1213-0047-9679; SWIFT ID/BIC: CAIXESBBXXX, indicando el nombre de la acción formativa.

INSCRIPCIONES

- ➔ La reserva de plaza se hará por orden de llegada de las inscripciones realizadas a través del formulario de inscripción de la web.
- ➔ En caso de que la persona inscrita no pueda participar, existe la opción de participación de otro participante, facilitando los datos del mismo. Si no fuera posible, deberá comunicarlo al menos 2 días antes del inicio de la formación.
- ➔ Por posibles cambios o situaciones puntuales, Incremententis se reserva el derecho de modificar las fechas, horarios establecidos o bien cancelar y/o aplazar la formación, con una comunicación previa de 2 días a la fecha de la formación.

Formación In-company: Si deseas realizar esta formación a un grupo dentro de la empresa y diseñado a su medida, no dudes de solicitar una propuesta. Para cualquier otra formación referente a nuestra especialidad sobre rendimiento, liderazgo, eficacia, logro, compromiso, etc. adaptado a tus necesidades, consulta en nuestra web:

www.incremententis.es/formacion-in-company



MENTALIDAD INTRAEMPREDORA



SABER CREAR
DEMANDA INTERNA